UC-1: Opret tilbud

Scope

FFS

Level

User goal

Primary Actor

Bilsælger

## Stakeholders and interests

Bilsælger

Kunde

Salgschef

## Preconditions

En kunde vil købe en bil og har bedt bilsælgeren om at give et tilbud.

## Succes Guarantee

Et tilbud er oprettet og gemt i systemet.

## Main Succes Scenario

## Bilsælger angiver informationer.

1. Bilsælger beder systemet udfærdige et tilbud.
2. Systemet undersøger kundens historie ved firmaet.
3. Systemet kontakter RKI, for at hente kunden kreditværdighed.
4. Systemet kontakter banken, for at hente gældende rentesats.
5. Systemet udarbejder et tilbud, baseret på rentesatsen, udbetaling, tilbagebetalingsperiode og kundens kreditværdighed.
6. Systemet gemmer tilbuddet.

## Extensions

3a. Hvis kunden har en negativ historik ved firmaet, vil låneanmodning blive afvist.

4a. Hvis kundens kreditværdighed er ”D”, vil låneanmodning blive afvist.

4b. Hvis systemet ikke modtager svar fra RKI inden 10 sekunder, gå til Main Sucess Scenario 4..

1. Gentag 4b. op til 5 gange.
2. Hvis systemet fejler 5 gange, gem tilbuddet med status ”Ikke beregnet”.

5a. Hvis systemet ikke modtager svar fra banken inden 10 sekunder, gå til Main Sucess Scenario 5..

1. Gentag 5a. op til 5 gange.
2. Hvis systemet fejler 5 gange, gem tilbuddet med status ”Ikke beregnet”.

6a. Hvis tilbuddets pris overstiger en fastsat grænse, kaldes UC3: Godkend tilbud.

## Special Reuirements

## Technology and Data Variations List

## Frequency of Occurrence

## Så ofte sælger kan angive informationer.

## Miscellaneous